

## El enfoque de CSA de PRISMA



En el país no hay mucha experiencia sobre esto. Esto es bueno, porque significa que una experiencia concreta que se desarrolle, puede definir cómo las cosas tienen que hacerse en el país.

En otros países hay experiencias, pero son otras condiciones; traer estas acá, puede ser complicado. Los indígenas

Quechuaymara, en Perú, dicen que la CSA, es lo que la pachamama nos da para nuestro beneficio, pero también para otros. Me gusta esa definición, porque pensamos primero en lo que nosotros necesitamos para vivir.

El enfoque de PRISMA no parte de lo que los otros quieren. PRISMA se pregunta en primer lugar ¿qué es lo que cada una de las familias necesita de la tierra, de la naturaleza? Hay cosas bien básicas en el primer nivel de abastecimiento: necesitamos agua y leña, pero no todas las situaciones son iguales. En el Sicaquite pueden decir: la leña aquí es muy buena, del agua nadie se enferma y hay suficiente tierra; en La Ceiba pueden decir lo contrario. Entonces, primero hay que ver qué tenemos para asegurarlo. Si no tenemos lo que necesitamos, por qué vamos a estar haciendo algo para otros.

Acá es probable que se presente la necesidad de compensar. Por ejemplo, en una reunión con mujeres indígenas Bri-Bri en Costa Rica, hablaban del caso de una mujer que vivía sola con sus dos hijos y que para generar ingreso quería cortar los árboles de su parcela, pero la comunidad no se lo permitía, porque allí estaba la fuente de agua. Entonces, decidieron comprarle un terreno en la parte baja y ayudarla para que tuviera animales. Esa es una forma de compensación de parte de la comunidad, no de afuera. Este es el primer nivel fundamental, del que muy poca gente les va a hablar cuando traten el tema de PSA.

Hay otro nivel que tiene que ver con la producción, a veces para tener mejor ingreso. Posiblemente, para mejorar el ambiente no usamos pesticidas, o no cortamos todo en la milpa, todo eso tiene un costo. ¿Cómo compensamos esas cosas que benefician al ambiente o ayudan a mejorar la producción?. En algunos casos se busca mercados especializados, porque las cosas se están produciendo de cierta manera, en este caso, la compensación se da a través del mercado. Aquí es interesante explorar alternativas para lograr mayor ingreso.

Luego está el tercer nivel, que es cuando hacemos cosas deliberadamente y sabemos que van a beneficiar a otros. Acá salen muchas posibilidades y algunas son problemáticas. En otros países la manera más simple que han encontrado para mejorar el medio ambiente es no tocándolo. Se le paga a la gente para que no toquen. Eso está de moda y es lo que se quiere traer acá. Pero, ¿qué pasa con la gente? ¿Cómo va a hacer su milpa para vivir? ¿Qué pasa con aquellos que ya no se les va a arrendar tierra, porque al dueño le

dan más por no tocarla?. Por eso pensamos que es importante, tener propuestas y presentar acuerdos establecidos entre las comunidades, municipalidades y con otros gobiernos, en vez de que se vengan las ideas de afuera de cómo tienen que hacerse las cosas.

Un proceso así tiene mucho más fuerza que un proyecto que viene de afuera, preconcebido cómo se tiene que hacer. Por ejemplo, el proyecto del BM, va a ser un préstamo y la Asamblea aún tiene que aprobarlo, la discusión está por el momento detenida. El MARN tiene en él un papel central, mientras que el Ministerio de Agricultura (MAG) lo tiene pequeño. Quizá si esto se negociara pudieran cambiar los roles... Aprovechando que este proceso va lento en el país, habría que darle vuelta para que se desarrolle una propuesta que responda a las condiciones y necesidades de aquí. Que se desarrolle un proceso organizativo, de manera que cuando llegue determinado momento no se pueda ignorar, porque es lo que mejor responde a la realidad.

Es importante que ustedes sepan que nosotros no trabajamos bajo la lógica de proyectos, PRISMA opera bajo una lógica de que los fondos que capta son para apoyo institucional. Decimos nuestras grandes ideas y lo que concretamente se va a hacer va a depender de la demanda del proceso. El ritmo lo pone también la gente.

Hay muchas formas de compensar, no sólo se trata de hacerlo con dinero. Hay gente que pide asistencia técnica o ayuda para la comercialización. Lo que sí tenemos claro, es que esto no funciona si no hay un proceso organizativo fuerte. Esto es una de las cosas muy prometedoras en esta zona. Aquí hay capital natural, aunque alguna parte está vulnerada, pero hay también una fuente muy importante de agua y sobre todo hay historia organizativa y eso consideramos que es lo fundamental.